



Business Coaching School®



¡En cualquier lugar del mundo!

¡Coaching de negocios!

¡Clases en tiempo real!

CERTIFICACIÓN E-LEARNING

COACHING EJECUTIVO

achingschool.com

APROVECHA TUS CONOCIMIENTOS Y EXPERIENCIAS

¿Estás pensando en un nuevo
rumbo profesional?

DESARROLLO DE COMPETENCIAS

¿Buscas incorporar procesos
de coaching para desarrollar
competencias?

AUMENTA LA EFICACIA DEL LIDERAZGO

Desarrolla el talento de tus
equipos de trabajo



¡En cualquier lugar del mundo!

¡Coaching de negocios!

¡Clases en tiempo real!

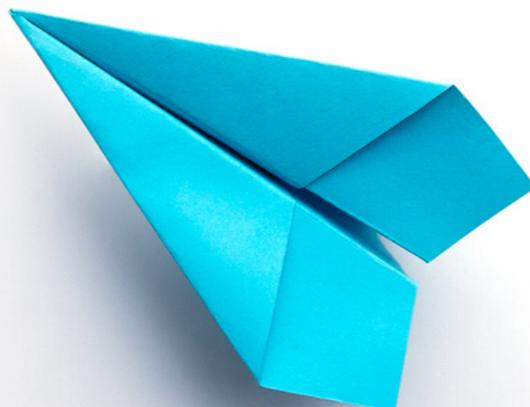


Nuestra visión

Repensamos la empresa para maximizar el potencial del talento humano

Nuestra razón de ser

Co-creamos un mundo de individuos libres y responsables a través del Business Coaching



¿POR QUÉ COACHING EJECUTIVO?

Una profesión para el futuro

El futuro empresarial está guiado por el paradigma tecnológico en el que nos encontramos. La Cuarta Revolución Industrial está a la vuelta de la esquina de todos los sectores económicos y sociales. Eso marca el rumbo del management y en general de la gestión empresarial.

El **Coach Ejecutivo**, en ese contexto, se convierte en un profesional indispensable para mejorar el compromiso, la productividad, la incertidumbre, la toma de decisiones y el liderazgo. Su trabajo está sobre todo orientado al desarrollo de competencias laborales (Soft Skills) de una manera eficiente y superior en resultados en comparación con otros procesos.

El futuro de la consultoría y capacitación tradicional es el coaching. El 60% de las de empresas del Fortune 500 ya tienen procesos de coaching para sus ejecutivos. **¿Te sumas al mundo del coaching profesional?**

¡En cualquier lugar del mundo!

¡Coaching de negocios!

¡Clases en tiempo real!



BENEFICIOS DEL COACHING

El proceso de Coaching permite desarrollar el capital intelectual de las organizaciones.

Un estudio publicado en *The Manchester Review* presenta de forma concluyente que el proceso de Coaching Ejecutivo promueve mejoras substanciales en el desarrollo del potencial del capital humano dentro de las organizaciones. En una encuesta realizada en 56 organizaciones en el Reino Unido

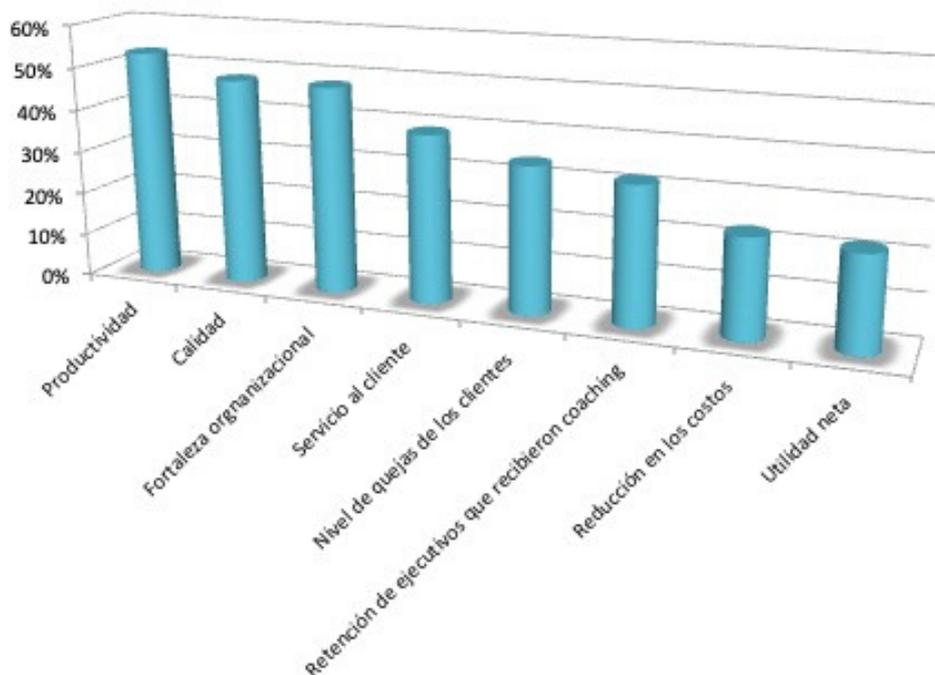
se obtuvo como respuesta que un 86% de stakeholders estuvieron satisfechos con los procesos de coaching recibidos.

Ante la pregunta: ¿Qué beneficio trajo el proceso de coaching? los ejecutivos que recibieron el proceso reportaron mejoras en:



En el mismo estudio preguntaron a los responsables de talento humano sobre la efectividad del proceso de Coaching Ejecutivo en la empresa. Las respuestas apuntaron a una mejora en la productividad. Además, el coaching tuvo efecto en: la calidad, fortaleza organizacional, servicio al cliente, etc.

La implementación de un buen proceso de coaching es clave para lograr efectividad. No basta con hacer coaching, es necesario un diseño del proceso conectado con las necesidades de desarrollo de la organización.



En BCS hacemos mucho énfasis en esa etapa de diseño a través de la comprensión de la empresa del futuro y herramientas específicas y en la implementación a través de una sólida metodología orientada al desarrollo empresarial.

EL MERCADO DEL COACHING

En América Latina el coaching es un proceso que está apenas en etapa de lanzamiento.

Los servicios de coaching profesional están en auge. Es verdad que como en todo proceso de mercado nuevo existe alguna confusión. En el tiempo, mientras avanza la curva de aprendizaje de los beneficios del coaching profesional, el campo para el coaching se ampliará en el mundo organizacional que busca procesos efectivos para el desarrollo de sus capacidades, de sus equipos y de su cultura organizacional.

La ICF (International Federation of Coaching) publicó un estudio en el que se puede apreciar que en América Latina apenas existen 4 coaches por cada millón de personas.

Es decir, un mercado apenas en etapa de lanzamiento. Para posicionarse en esta industria naciente es importante ofrecer una propuesta de valor que resuelva de forma específica alguna de las necesidades de desarrollo que tengan las organizaciones.

En nuestros programas de certificación puedes diseñar una solución para tus clientes. Construye una propuesta innovadora que permita acompañar al logro de los objetivos de tus coachees.



- **Programa "llave en mano"** Recibes todas las herramientas que te permiten poner en marcha tu negocio de coaching, listo para ofrecer procesos al sector empresarial.
- **Formadores con amplia experiencia** para que puedas conocer la profesión del coaching desde la práctica, todos nuestros formadores son coaches empresariales activos, busca en nuestro sitio web información de nuestro staff de formadores.
- **Proceso combinado de formación presencial / aula virtual** para que tengas de forma intensiva el acceso al conocimiento necesario para que te conviertas en un profesional.
- **Metodología innovadora** con poderosas herramientas de coaching para generar procesos de gran valor para tus clientes.



**Harvard
Business
Review**

"Este fenómeno es uno de los servicios corporativos de hoy"

FORTUNE

"El coaching es descubrir el potencial de una persona para maximizar su propio desempeño. Los ayuda a aprender de sí mismos más que a enseñar. Los clientes dicen que el coaching ha sacado de sí mismos lo mejor para focalizarse, dividir las tareas y clarificar sus valores"

**The
Washington
Post**

"En los años que vienen, el Coaching será una norma en el mundo de los negocios."



¿POR QUÉ ELEGIR ESTE PROGRAMA?

La única certificación orientada al desarrollo organizacional.

A diferencia de otros programas, Coaching Ejecutivo e-learning de **Business Coaching School**, ofrece una formación conectada con la Cuarta Revolución Industrial.

El coach encuentra una conexión natural entre las necesidades organizacionales y el enfoque de nuestro modelo de coaching. Cientos de testimonios de alumnos son una muestra de nuestra promesa de valor.

Si lo que está buscando es un programa que le permita integrarse al mercado de los servicios profesionales B2B este es el programa indicado.

Nuestros programas incluyen todo lo necesario para empezar un negocio de coaching profesional. Desde una sólida base teórica hasta diseño de soluciones, herramientas, contratos, modelos de propuestas, etc.

¿Qué aprenderás en nuestro programa?

¡En cualquier lugar del mundo!

¡Coaching de negocios!

¡Clases en tiempo real!

www.businesscoachingschool.com

Bajo nuestro sistema modular creamos un proceso incremental del conocimiento y habilidades que logren el objetivo del programa: desarrollar competencias de Coaching Ejecutivo profesional.

¡En cualquier lugar del mundo!

¡Coaching de negocios!

¡Clases en tiempo real!



Curso en Puebla en las aulas de la UDLAP.

Este programa está diseñado para desarrollar en el participante competencias para hacer coaching y la formación en la metodología para llevar a la práctica de una forma profesional un proceso que permita el desarrollo del potencial de ejecutivos dentro de las organizaciones.

El eje temático sobre el que se desarrolla este programa está condensado en tres módulos secuenciales:

- Formación en coaching
- Coaching Skills
- Coaching ejecutivo

Cada módulo incluye

Cursos presenciales o clases en vivo en modalidad e-learning (depende la modalidad), actividades en aula virtual y evidencias de prácticas.

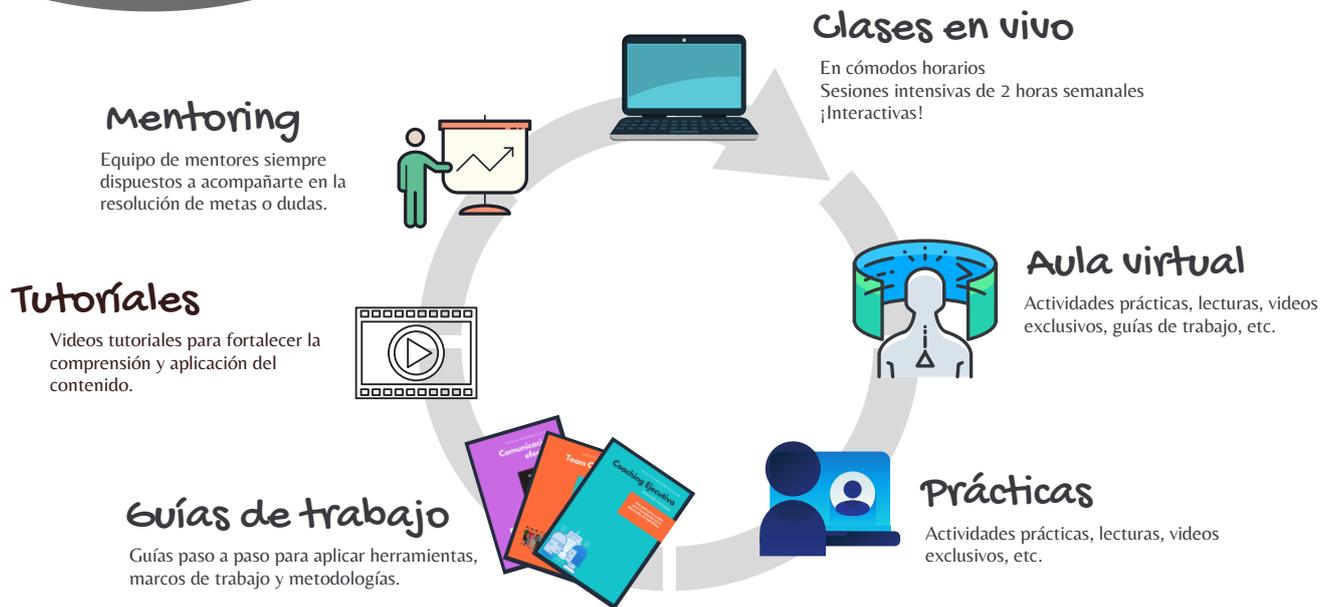
Las actividades en el aula virtual tienen el objetivo de profundizar en el estudio de los temas de cada módulo. Las actividades planteadas son de cumplimiento obligatorio.

- Para obtener la certificación el participante debe cubrir: por lo menos el 80% de asistencia a los cursos presenciales o clases en vivo en modalidad e-learning, realizar todas las actividades de aula virtual y realizar 20 horas de prácticas documentadas.

- El proceso de entrenamiento está diseñado para generar aprendizaje significativo. Es común en todos los módulos el uso de herramientas tales como: método del caso, role play, discusiones grupales, lectura de material para el análisis etc.

Para obtener la certificación el participante debe cubrir: por lo menos el 80% de asistencia a los cursos presenciales o clases en vivo en modalidad e-learning, realizar todas las actividades de aula virtual y realizar 20 horas de prácticas documentadas.

Herramientas para el aprendizaje



Metodología Interactiva

Olvidate de las aburridas clases en línea, utilizamos una innovadora metodología para llevarte a una experiencia de aprendizaje interactivo. Junto a los facilitadores, alumnos y herramientas apropiadas crearemos un ambiente participativo ¡Sentirás como si estuvieras en clases presenciales!

Coaching Ejecutivo

Fórmate en coaching de ejecutivo, mejora tu productividad, incorpora procesos que te permitan desarrollar competencias en tus equipos de trabajo. En BCS no vendemos certificados ¡Formamos y certificamos coaches de negocios!

Aprovecha las ventajas de la tecnología para formarte y certificarte en Coaching ejecutivo



Formación en Coaching

Objetivo

En este módulo, el alumno, comprende los fundamentos filosóficos, el proceso de coaching y conoce cómo esto impacta en el aprendizaje de los individuos. Este módulo inicia con los principios básicos del coaching y culmina con el conocimiento necesario para llevar una sesión de coaching individual.

Curso Formación en Coaching®

Clase en vivo (12 horas)

Actividades en el aula virtual (15 horas)

Prácticas individuales (6 horas)

Soporte académico (permanente).

Eje temático

- Introducción al coaching y diferencias con otros procesos.
- Fundamentos filosóficos y origen del coaching moderno.
- Conversaciones y lenguaje.
- Modelos mentales.
- Construir un proceso de coaching.
- Habilidades fundamentales para el coaching.
- Estructura conversacional de un proceso de coaching.
- Obstáculos para implementar coaching.
- Prácticas sesiones de coaching supervisadas.



Coaching Skills

Objetivo

Este módulo tiene la intención de facilitar que el participante integre las competencias de Business Coaching como eje de la práctica profesional y del coaching responsable. En esencia: conocer las 12 maestrías, conocer los comportamientos clave para un buen proceso de coaching y poner todo en práctica en una sesión de coaching.

Curso Coaching Skills®

Clase en vivo (8 horas)

Actividades en el aula virtual (10 horas)

Sesiones de coaching de práctica (dentro de nuestro programa UNO a UNO).

Soporte académico permanente.

Eje temático

- **Metacompetencias de coaching de negocio.**
- Recibir, afirmar y expandir el potencial del cliente.
- Escuchar con compromiso.
- Procesar el presente.
- Expresar.
- Clarificar.
- Apoyar al cliente a establecer y mantener propósitos claros.
- Hacer surgir posibilidades.
- Respaldar al cliente a crear y utilizar sistemas y estructuras de apoyo.
- Código de ética.



Cuenca



Quito



Guayaquil

Coaching Ejecutivo

Objetivo

Este módulo potencia la capacidad del futuro coach de diseñar procesos efectivos de coaching dentro de las organizaciones, integrándose con los procesos internos de desarrollo de la propia organización. Esto mediante el entendimiento de la empresa como un sistema y el diseño de procesos de aprendizaje corporativo.

Curso Coaching Ejecutivo®

Clase en vivo (12 horas)

Actividades en el aula virtual (15 horas)

Soporte académico (permanente).

Eje temático

- Entendiendo las organizaciones.
- Principios operativos del coaching ejecutivo.
- Roles del coach.
- Aproximación.
- Diseño de la solución.
- Preparación para el coaching.
- Diagnóstico y evaluación.
- Proceso de coaching ejecutivo.
- Desvinculación.
- Barreras para el coaching en la empresa.
- Medir el impacto del coaching (ROI).
- Herramientas de coaching ejecutivo.
- Sesiones de coaching supervisadas.



Evaluación de Competencias

Objetivo

Desarrollar las competencias en la práctica. Al finalizar el participante estará en capacidad de:

- Realizar sesiones de coaching ejecutivo a nivel profesional.
- Obtener la certificación como Coach Ejecutivo.

Proceso

- Para obtener la certificación el participante debe generar evidencia que permita confirmar la aplicación práctica de los conocimientos adquiridos.
- El participante debe documentar por lo menos 24 horas de sesiones. Se entregan evidencias en audio, testimonios y validación de competencias.
- Un comité de coaches valida todas las evidencias y emite un certificado de aprobación o feedback para mejorar.

Esta certificación se valida cada año con por lo menos 100 horas de sesiones de coaching al año.

Los alumnos cuentan siempre con el soporte de un tutor virtual para solventar dudas o consultas sobre el módulo.

- 24 horas de prácticas.
- Guía de prácticas (aula virtual).



Guayaquil



UTE
Quito



UEES
Guayaquil



Beneficios Adicionales

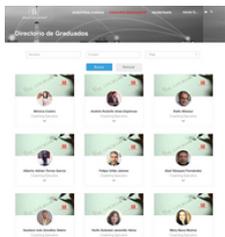
UNO a UNO Comunidades de práctica

Toda nuestra comunidad de alumnos, desde varias ciudades en el mundo, haciendo lo que más les gusta ¡sesiones de coaching!. Todos nuestros alumnos y graduados pueden acceder de forma libre a este programa sin costo y poner en práctica lo aprendido.



Guía de Coaches profesionales

Incluye tu perfil en un sitio web exclusivo para coaches graduados en BCS®. Haz que los clientes te encuentren, posíciónate como profesional del coaching.



Red Global

Conéctate a una red global de coaches y profesionales con tus mismos intereses. Creamos una comunidad a través de varios canales.



Mentoring Ejecutivo

Nuestro objetivo no es vender certificados. Nuestro objetivo es formar coaches profesionales. Todos nuestros alumnos tienen la posibilidad de acceder a mentoría individual y personalizada.

Más beneficios

Obtén becas para cursos complementarios a través de nuestro departamento de marketing. Cursos complementarios:

- Mentoring Ejecutivo
- Marketing para Coaches
- Coaching Toolbox
- Medición de los Activos Intangibles

Más información

marketing@businesscoachingschool.com



Business Coaching School®

Contáctanos

Business Coaching School Corporativo

México +52 55 8421 7309
info@businesscoachingschool.com

www.businesscoachingschool.com